



Norbert Fuchs

Dipl.-Ing. Norbert Fuchs

Geschäftsführer convio Leadership Consulting

Geboren 1966 in Frankfurt, verheiratet, zwei Töchter

Ausbildung: Diplom-Wirtschaftsingenieur, Schwerpunkt Nachrichtentechnik

Arbeitssprachen: Deutsch und Englisch

Meine Erfahrungen: mehr als 15 Jahre Erfahrung als Berater bei AT&T Solutions, Deloitte Consulting und als Unternehmer mit dem Schwerpunkt Informations- und Telekommunikationsbranche

Meine Stärken: hohes analytisches Denkvermögen, pragmatische Vorgehensweise, Gestaltung kultureller Aspekte, tiefes Verständnis kundenorientierter Prozesse

Meine Leistung: Beratung, die unternehmerisches Engagement der Mitarbeiter mit dem nachhaltigen Geschäftserfolg des Unternehmens verbindet

Meine Arbeitsweise: authentisch, individuell, stärkenorientiert, unkonventionell, partnerschaftlich, vertrauensvoll, fokussiert

„MEIN ZIEL:
Den **ERFOLG**
IHRER
INNOVATIONEN
sicherstellen.“

www.convio.de

convio
Leadership Consulting

Friedhofsweg 9 | 22337 Hamburg | Germany
Tel. +49 40 1801 2101 | Fax +49 40 1801 2102
info@convio.de

convio
Leadership Consulting

Ihre Managementberatung
in der Informations- und Telekommunikationsbranche

WIR
analysieren
messen
entwickeln
präzisieren
optimieren
setzen um.



SIE
gewinnen.

INNOVATIONEN IN DER INFORMATIONS- UND TELEKOMMUNIKATIONSBRANCHE

Unternehmenszukauf und Innovationen rund um das Produkt- und Serviceportfolio sind heute wichtige Optionen für mittelständische und große Unternehmen, um Wettbewerbsvorteile zu realisieren.

Sie suchen jemanden, der Sie hierbei mit Fachkompetenz, unternehmerischem Denken und umfangreichen Erfahrungen unterstützt? Jemanden, der sich in diesen Einsatzgebieten auskennt:

✓ UNTERNEHMENSZUKAUF

Bleiben Sie in der kritischsten Phase, der so genannten Post Merger Integration, innovativer und verlässlicher Partner Ihrer Kunden und Mitarbeiter, um so die angestrebten Ziele des Unternehmenszukaufes zu realisieren.

✓ PRODUKTISIERUNG

Erschließen Sie neue Ertragspotentiale durch auf Ihre Kunden abgestimmte Lösungen an. Bieten Sie Ihnen „Full-Service“-Pakete, die auf standardisierten und konfigurierbaren Modulen basieren.

✓ SOFTWARE AS A SERVICE (SaaS)

Die „Software aus der Steckdose“ verspricht Kostenvorteile, ein Höchstmaß an Flexibilität und die Chance zur Differenzierung von Ihren Wettbewerbern. Gestalten Sie Ihr eigenes SaaS-Erfolgsrezept und bringen Sie Klarheit in die „Cloud“.

STRATEGIE - PLANEN UND GESTALTEN

Sie wollen eine unvoreingenommene Perspektive für das Unternehmen gewinnen oder entgegengesetzte Auffassungen über die Weiterentwicklung des Unternehmens überwinden. Sie möchten bestehende Strategien überprüfen und anpassen oder aufgrund von Unternehmenszukaufen weiterentwickeln. Sie wollen Ihre neue Strategie in kürzester Zeit durchgesetzt und gelebt sehen.



Strategieentwicklung

Strategieumsetzung

Strategieaudit

STRUKTUR - UMSETZEN

Sie möchten Ihre Geschäftsprozesse verschlanken und effizienter gestalten, um auf höchstem Qualitätsniveau Kundenmehrwert zu schaffen. Sie wollen Ihre betrieblichen Abläufe anpassen, auf Verbesserungspotenziale überprüfen und Komplexität reduzieren. Sie wollen Ihre Projekte realisieren, ohne Ihr Tagesgeschäft zu vernachlässigen.



Projektmanagement

Prozessoptimierung

Komplexitätsmanagement

KULTUR - LEBEN

Sie möchten Ihre definierten Ziele und den erwarteten Nutzen aus einer Neugestaltung der Aufbauorganisation, einer Prozessoptimierung oder der Einführung neuer Technologien im Unternehmen gelebt sehen. Sie wollen Höchstleistung erreichen, indem Sie Ihren Mitarbeitern den Sinn der Veränderungen vermitteln. Sie wollen die Zusammenarbeit und die interne Kommunikation verbessern.



Kulturwandel

Interne Kommunikation

Führungskräfteentwicklung

Teamentwicklung

WAS UNS VON ANDEREN UNTERSCHIEDET

Mit unseren eigens ausgestalteten Beratungskonzepten unterstützen wir Sie, Kreativität, Motivation und Leistung zu fördern. Mit unseren langjährigen Erfahrungen im Change Management und umfangreicher Kompetenz bei der Steuerung substanzieller Veränderungen beschleunigen und verbessern wir die Umsetzung Ihrer Lösungen. So stellen wir den unternehmerischen Erfolg von Innovationen bei Kunden im Mittelstand und in Großunternehmen sicher.

Unsere Kunden vertrauen uns daher seit vielen Jahren. Und dieses Verständnis verbindet uns auch mit unseren Partnern.

✓ LEADERSHIP INNOVATION

Sie möchten Ihre Mitarbeiter nicht nur fordern, sondern auch Lebensqualität vermitteln. Sie wollen sich und Ihre Teammitglieder stärken. Sie möchten einen nachhaltigen Wertbeitrag zum Kundennutzen und Ertrag Ihres Unternehmens leisten. Hierfür bieten wir Ihnen ein fundiertes Programm: Leadership Innovation, das sinnorientierte und integrale Führung verbindet.

✓ NEUAUSRICHTUNG

Sie müssen sich im verschärften Wettbewerb behaupten. Sie erwarten oder erleben bereits einen Absatzrückgang oder Umsatzverlust. Sie müssen Investitionen priorisieren. Sie wollen Ihre Kosten weiter senken. Mit uns bestimmen Sie Ihre aktuelle Position. Wir konzipieren und implementieren mit Ihnen ein individuelles Lösungsprogramm zur Neuausrichtung.

